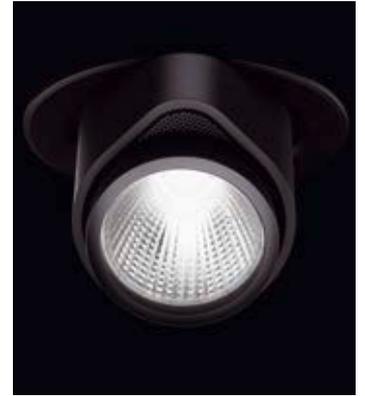
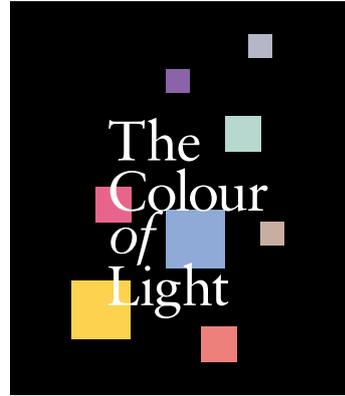


BÄRO

Retail
Lighting



Wir glauben daran, dass es einen Unterschied zwischen Beleuchtung und Licht gibt. Und dass Licht die Kraft hat, Menschen zu berühren, zu inspirieren, zu aktivieren. Mit dieser Überzeugung – und der Erfahrung von Jahrzehnten – entwickeln wir die einzigartigen BÄRO Speziallichtfarben. Das heißt: nicht ein Licht für alles. Sondern genau das richtige Licht für jede individuelle Anforderung. Damit sich jedes Produkt im besten Licht zeigen kann.

The Colour of Light.

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) für Österreich

mit Schwerpunkt auf Niederösterreich, Wien, Burgenland, Steiermark und Teile Kärntens

IHRE AUFGABEN

- Ausbau der Marktposition durch Gewinnen neuer Kunden und Betreuung der Bestandskunden im Gebiet
- Verantwortung für Vertriebs- und Umsatzziele
- Ausarbeitung und Kontrolle von Lichtplanungen und Angeboten
- Betreuung und Ausbau der Vertriebskanäle und Multiplikatoren; z.B. Architekten, Ladenbauer, Ingenieurbüros, Elektrounternehmen etc.
- Verkaufsverhandlungen mit Kunden jeglicher Art
- Montage- und Projektbegleitung
- Berichtswesen
- Teilnahme an regionalen und nationalen Messen
- Service- und Reklamationsbearbeitung

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich mit anschließender praxisorientierter Erfahrung im Außendienst
- auch Quereinsteiger willkommen – lichttechnische oder elektrotechnische Kenntnisse sind von Vorteil
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Kunden- und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Sehr gutes technisches Verständnis und ausgeprägte technische Affinität
- Zielstrebigkeit und unternehmerisches Handeln
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Produkten, idealerweise CRM Erfahrung
- Sie sind zuverlässig, belastbar, kommunikationsstark und haben ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Ihr Wohnsitz liegt idealerweise im Städtedreieck Sankt Pölten/Wien/Graz

WIR BIETEN

- Ein spannendes, abwechslungsreiches Themenfeld
- Hohe Eigenverantwortung mit Raum zur Entfaltung
- Flache Hierarchie mit kurzen Entscheidungswegen
- Umfassendes Onboarding
- Faszination im Umgang mit Licht
- Individuelle persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Regelmäßige Fortbildungen
- Moderne Marken-Mobilgeräte, Smartphone, Laptop etc.
- Dienst-KFZ der Mittelklasse inkl. privater Nutzung
- Leistungsgerechtes Gehalt plus dynamischem variablen Anteil
- Echte Entwicklungsposition mit Gestaltungsmöglichkeiten

Falls wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie Ihr Können und Engagement in ein dynamisches Team einbringen möchten, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an karriere@baero.com. Für Fragen steht Ihnen Dorothee Friedrich telefonisch unter 02174 799-502 oder unter karriere@baero.com gerne zur Verfügung.